

Wir suchen dich!

Sales & Acquisition Manager (m/w)

Bist Du ein Verkaufstalent und liebst es, mit innovativen IT-Dienstleistungen und -produkten die Digitalisierung in Unternehmen voranzutreiben? Wenn Du ausserdem ein Flair für die Umsetzung von Marketing- und Kommunikationsmassnahmen hast, bist Du bei uns genau richtig!

Wir suchen eine motivierte Persönlichkeit mit "Hands-on-Mentalität", die auch mal über den Tellerrand hinaus schaut und gerne eigene Ideen einbringt.

Deine Aufgaben:

- **Generierung von Leads:** Zu deinen Zielen gehört es, selbstständig Leads zu generieren: Über das Netzwerk, mit eigenen Ideen, während Events, ... deiner Kreativität ist hier keine Grenze gesetzt.
- **Bearbeitung der Leads:** Du bist zusammen mit dem Key Account Management der erste Kontakt für die generierten Leads. Nun geht es darum, die Kunden mit der richtigen Strategie durch unsere Customer Journey zu führen und sie für unsere Lösungen zu begeistern. Dazu gehört natürlich auch die Teilnahme an verschiedenen Meetings oder Events.
- **Verkaufsabschluss:** Mit Passion, Kundenorientierung und Verhandlungsgeschick gelingt es dir, Verträge zur Zusammenarbeit für den Abschluss vorzubereiten.
- **Marketing:** Im engen Austausch innerhalb von io-market bist du auch in die Entwicklung von Ideen und die Umsetzung von Marketing- und Kommunikationsmassnahmen involviert.

Wer Du bist:

- Du bist ein Verkaufstalent und konntest deine Fähigkeiten bereits unter Beweis stellen
- Du bist den Umgang mit B2B-Kunden gewohnt und bringst ein gutes Businessverständnis mit
- Du kannst gut auf Menschen zugehen, bist begeisterungsfähig und kommunizierst adäquat auf allen Stufen
- Deine Muttersprache ist Deutsch und Du sprichst fliessend Englisch (jede weitere Sprache ist ein Plus)
- Du bist ein Teamplayer und Flexibilität zeichnet dich aus

Was wir bieten:

- Fairer Lohn: Du leistest gute Arbeit, wir die angemessene Bezahlung
- Ferien: Geniesse jedes Jahr 5 Wochen Urlaub
- Ort: Wir befinden uns in Vaduz (FL) in einem coolen Büro mit Startup-Charakter
- Parkplätze: Diese stehen Dir vor Ort kostenlos zur Verfügung
- Verpflegung: Kostenloser Kaffee & Sodastream sowie täglich frische & saisonale Früchte
- Mitarbeiter: Du bist wichtig - Das Herzstück unserer Firma sind die Mitarbeitenden. Deshalb gehen wir respektvoll und unkompliziert miteinander um. Zudem geben wir dir den Freiraum, dich in einem positiven Arbeitsumfeld persönlich zu entfalten

Mehr über io-market:

Wir von io-market sind am Puls der Digitalisierung. Durch unsere Kunden erhalten wir tiefe Einblicke in das tägliche Geschäftsleben. Was uns auffällt? Alle beschäftigen sich mit den gleichen Themen, suchen Lösungen für dieselben Probleme und bei allen spielt die Zeit eine wichtige Rolle. Wir haben es uns als Mission gesetzt die Produktivität und Effizienz von Unternehmen zu erhöhen, indem wir ihnen den Büroalltag erleichtern. Für unsere Kunden gehen wir die extra Meile.

Werde auch du Teil eines jungen, dynamischen und freundlichen Teams mit Startup-Charakter. Wir haben ehrgeizige Ziele und pflegen trotzdem einen entspannten und offenen Umgang miteinander. Wir suchen engagierte Persönlichkeiten und setzen auf ein hohes Mass an Eigenverantwortung und Leidenschaft für unsere Werte und Ziele. Klingt gut? Dann würden wir dich sehr gerne kennenlernen!

Kontaktaufnahme:

Wir freuen uns auf deine Bewerbung (CV, Arbeitszeugnisse & Foto) per E-Mail: io-market AG, Martina Cassani, Kanalstrasse 32, LI-9490 Vaduz, E-Mail: martina@io-market.com / Tel. 00423 238 10 00